

Sales Manager (m/w/d) Süd-West

(Vollzeit, ab sofort)

Mit eatclever erwartest dich ein dynamisches und vielseitiges Team mit Liebe zum Essen. Wir haben uns das Ziel gesetzt, Fast Food zu revolutionieren und Feelgood Food für jeden Menschen einfach zugänglich zu machen: Leckere, raffinierte Gerichte für alle, die im Job und in ihrer Freizeit erhöhte geistige und körperliche Leistung erbringen wollen.

Wir suchen ab sofort einen **Sales Manager (m/w/d)** im Gebiet **Süd-West** (mit u.a. Homeoffice-Option aus dem Raum Frankfurt am Main).

Deine Aufgaben

- Im Raum Süd-West gewinnst du eigenständig neue eatclever Partnerrestaurants.
- Vor Ort präsentierst du unsere Vision und überzeugst Gastronomen in persönlichen Gesprächen.
- Du baust die Basis für eine erfolgreiche Kundenbeziehung auf.
- Bei der Entwicklung und Optimierung von Vertriebsstrategien leistest du Unterstützung.
- Du bringst gesundes Essen in Deutschlands Großstädte!

Dein Profil

Für deinen Job als Sales Manager (m/w/d) Süd-West benötigst du insbesondere die folgenden Punkte:

- Erste Erfahrungen im Bereich Sales geben Pluspunkte.
- Quereinsteiger aus der Gastronomie oder der Versicherungsbranche sind herzlich willkommen.
- Du hast eine sehr hohe Reisebereitschaft (dienstags bis donnerstags) und bist darüber hinaus auch bereit, hin und wieder auswärts zu übernachten.
- Dein Umgang mit den gängigen MS Office-Anwendungen ist sicher.
- Deine Deutschkenntnisse sind verhandlungssicher; weitere Fremdsprachen aus dem arabischen/südostasiatischen Raum sind von Vorteil.

Darüber hinaus bringst du folgende Eigenschaften mit:

- In Verhandlungen agierst du sicher und du besitzt eine große Überzeugungskraft.
- Du arbeitest gerne strukturiert und lösungsorientiert.
- Du bringst ein hohes Maß an Selbstorganisation, Eigenverantwortung sowie multikultureller Kompetenz mit.
- Selbstbewusstsein, Freundlichkeit und Kommunikationsstärke runden dein Persönlichkeitsprofil ab.

Was wir bieten

- Deine Arbeitszeiten sind flexibel und du hast die Option, montags und freitags remote zu arbeiten.
- Du hast die Möglichkeit, Verantwortung über spannende Aufgaben zu übernehmen und diese selbständig anzugehen.
- Du kannst maßgeblich an dem Ausbau von Deutschlands gesundem Lieferservice mitwirken.
- Durch die direkte Zusammenarbeit mit dem Management sind unsere Entscheidungsprozesse schnell und die Kommunikationswege kurz.
- Wir sind offen für neue Ideen, Innovationen und Anregungen.
- Wir bieten dir Mitarbeitervergünstigungen und regelmäßige Teamevents.
- Für deine Tätigkeit stellen wir dir ein Tablet-PC, ein Firmensmartphone sowie eine Firmenkreditkarte, mit der du selbstständig deine Reisen organisierst, bereit.
- Dein Gehalt besteht aus einem fixen und einem performanceabhängigen Teil.

Falls du noch Fragen hast, kannst du mir diese gerne per Mail stellen. Falls du dich direkt bewerben möchtest, sollte deine Bewerbung die folgenden Dokumente im pdf-Format enthalten: CV; kurzes aussagekräftiges Motivationsschreiben, warum du bei uns arbeiten möchtest; relevante Abschluss- und Arbeitszeugnisse.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung,
Annika

Jetzt bewerben:

jobs@eatclever.de